



Kursplan

Ekonomihögskolan

Institutionen för marknadsföring och turismvetenskap

2RV000 Förhandlingar i teori och praktik, 15 högskolepoäng

2RV000 Negotiations in Theory and Practice, 15 credits

Huvudområde

Rättsvetenskap

Ämnesgrupp

Juridik och rättsvetenskap

Nivå

Grundnivå

Fördjupning

G2F

Fastställande

Fastställd 2009-12-18

Senast reviderad 2022-12-05 av Ekonomihögskolan. Ändrad institutionstillhörighet.

Kursplanen gäller från och med vårterminen 2023

Förkunskaper

Rättsvetenskap 1-60hp varav minst 15 hp Europarättslig reglering, eller motsvarande.

Mål

Efter avslutad kurs förväntas studenten kunna:

- förklara och tillämpa teori och rättsliga regleringar rörande förhandlingar
- analysera förhandlingsprocessen utifrån teoretiska aspekter och rättsliga regleringar
- formulera rättsligt relevanta ståndpunkter och argumentera för dessa i en förhandlingsprocess
- förklara och analysera rättsvetenskaplig metod
- förklara och analysera relationen mellan problemställning och valet av rättsvetenskaplig metod

Innehåll

Rättsliga regleringar kring konfliktlösning i affärsmässiga relationer, med särskild betoning på arbetslivet. Utgångspunkten för kursen är de regleringar som bildar ram för tvistelösning inom den privata sektorn och mellan enskilda rättssubjekt eller de kollektiva organisationer som företräder dessa. Utöver de rättsliga modellerna för

konfliktlösning behandlas även rättsvetenskaplig metod samt relationen mellan rättsvetenskapliga problemställningar och metodval.

Undervisningsformer

Undervisningen sker i form av föreläsningar, seminarier, tillämpningsövningar och grupparbeten samt individuella skriftliga inlämningsuppgifter. Obligatoriska moment framgår av schemat.

Examination

Kursen bedöms med betygen Underkänd, Godkänd eller Väl godkänd.

Kursen examineras genom inlämning och presentation av skriftliga grupparbeten samt inlämning av individuella skriftliga uppgifter.

För kursen som helhet ges något av betygen: väl godkänd, godkänd, underkänd samt A-F enligt ECTS betygsskala.

För betyget godkänd ska målen vara uppnådda; betyget avgörs av hur väl studenten har uppfyllt målen. För sammanvägning av betyg till kursbetyg hänvisas till dokumentet ”Principer för betygsrapportering dnr: ELNU 2011/160”.

För studerande, som ej blivit godkända vid ordinarie tentamenstillfälle, erbjuds möjlighet till omtentamen i regel 5-8 veckor efter ordinarie provtillfälle. Vid skriftlig tentamen ges totalt minst fem tillfällen per delkurs att tentera för den kursplan till vilken studenten antagits. Vanligtvis ges 3 tillfällen per läsår.

Studenter som fått underkänt på rapporter kan komplettera efter examinatorns anvisningar.

Kursvärdering

En skriftlig kursvärdering genomförs och sammanställs i en rapport, vilken arkiveras vid fakulteten. Resultatet och eventuellt vidtagna åtgärder kommuniceras av kursansvarig och presenteras för studenterna vid nästa kurstillfälle eller på annat sätt som kursansvarig finner lämpligt. Andra typer av kursvärderingar, exempelvis löpande under kursens gång eller samtal med studenterna förekommer och uppmuntras i syfte att säkerställa kontinuerlig kvalitetsutveckling.

Kurslitteratur och övriga läromedel

Obligatorisk litteratur

Bryman, A. *Samhällsvetenskapliga metoder*. Liber, Malmö. Senaste upplagan. 690 sidor.

Fischer, R., Ury, W. & Patton, B. *Vägen till ja, en nyckel till framgångsrika förhandlingar*. Liber ekonomi, Malmö. Senaste upplagan. 176 sidor.

Hellspong, L. *Förhandlingens retorik*. Studentlitteratur. Senaste upplagan. 379 sidor.

Hydén, H. *Rättsociologi som rättsvetenskap*. Studentlitteratur, Lund. Senaste upplagan. 293 sidor.

Simmons, N. *Juridiska principfrågor*. Norstedts. Senaste upplagan. 161 sidor.

Förhandlingsuppgifter, seminariematerial, artiklar och rättsfall enligt examinatorns anvisningar. Ca. 150 sidor

Referenslitteratur

Cook, A.H., Lorwin, V. R. & Kaplan Daniels A. *The most difficult revolution: women*

in trade unions. Cornell University Press. Senaste upplagan. 300 sidor.

Eklund, R. (red). *Rättegången i arbetstvister*. Norstedts Juridik. Senaste upplagan. 384 sidor.

Gellner, S. *Twistelösning i arbetsrätten – Förhandling och process*. Norstedts juridik. Senaste upplagan. 350 sidor.

Peczenik, A. *Vad är rätt? Om demokrati, rättssäkerhet, etik och juridisk argumentation*. Fritzes, Stockholm. Senaste upplagan. 741 sidor.

Peppet, S.R. & Tulumello, A.S. *Beyond Winning. Negotiation to create value in deals and disputes*. Harvard University Press. Senaste upplagan. 354 sidor.

Reardon, K. *Becoming A Skilled Negotiator*. John Wiles & Sons. Senaste upplagan. 198 sidor.

Runesson, E. M. *Avtals- och tvistelösningsförhandling*. Jure. Senaste upplagan. 346 sidor.

Shell, G. R. *Bargaining for Advantage. Negotiation, Strategies for Reasonable People*. Senaste upplagan. Penguin Books. 286 sidor.

Ury, W. *Vägen förbi nej: att förhandla med besvärliga personer*. Studentlitteratur, Lund. Senaste upplagan. 141 sidor.