



# Linnéuniversitetet

Kalmar Växjö

## Kursplan

Fakultetsnämnden för ekonomi och design  
Ekonomihögskolan

2RV000 Förhandlingar i teori och praktik, 15 högskolepoäng  
Negotiations in Theory and Practice, 15 credits

### Huvudområde

Rättsvetenskap

### Ämnesgrupp

Juridik och rättsvetenskap

### Nivå

Grundnivå

### Fördjupning

G2F

### Fastställande

Fastställd av Organisationskommittén 2009-12-18

Kursplanen gäller från och med höstterminen 2010

### Förkunskaper

RV3032 Europarättslig reglering, 15 högskolepoäng.

### Förväntade studieresultat

INGET VÄRDE ANGIVET

### Innehåll

Rättsliga regleringar kring konfliktlösning i affärsmässiga relationer, med särskild betoning på arbetslivet.

Utgångspunkten för kursen är de regleringar som bildar ram för tvistelösning inom den privata sektorn och mellan enskilda rättssubjekt eller de kollektiva organisationer som företräder dessa

Utöver de rättsliga modellerna för konfliktlösning behandlas även etiska aspekter på förhandlingar och rättens styrande funktioner för konfliktlösning

### Undervisningsformer

INGET VÄRDE ANGIVET

### Examinationsformer

Kursen bedöms med betygen Underkänd, Godkänd eller Väl godkänd.

För kursen som helhet ges något av betygen: väl godkänd, godkänd, underkänd samt A-F enligt ECTS betygsskala. Grunden för betyg avgörs av hur väl studenten har uppfyllt de förväntade studieresultaten.

För studerande, som ej blivit godkända vid ordinarie tentamenstillfälle, erbjuds möjlighet till

omtentamen i regel 5-8 veckor efter ordinarie provtillfälle. Vid skriftlig tentamen ges totalt minst fem tillfällen per delkurs att tentera för den kursplan till vilken studenten antagits. Vanligtvis ges 3 tillfällen per läsår.

### **Kursvärdering**

En skriftlig kursvärdering genomförs och sammanställs i en rapport, vilken arkiveras vid institutionen. Resultatet och eventuellt vidtagna åtgärder kommuniceras med kursansvarig och presenteras för studenterna vid nästa kurstillfälle eller på annat sätt som kursansvarig finner lämpligt. Andra typer av kursutvärderingar, exempelvis löpande under kursens gång eller samtal med studenterna förekommer och uppmuntras i syfte att säkerställa kontinuerlig kvalitetsutveckling

### **Kurslitteratur och övriga läromedel**

#### **Litteratur**

Fisher, Ury, Patton, Vägen till ja, en nickel till framgångsrika förhandlingar, senaste upplagan, Liber ekonomi, Malmö176

Hellspong, Lennart, Förhandlingens retorik, senaste upplagan, Studentlitteratur379

Hydén, Håkan, Rättssociologi som rättsvetenskap, senaste upplagan, Studentlitteratur, Lund293

Inghammar, Andreas, Förhandlingsuppgifter, Avd. för rättsvetenskap, EHV, Linnéuniversitet

Simmons, NigelJuridiska principfrågor, senaste upplagan, Norstedts161

#### Referenslitt.

Cook, Alice H., Lorwin, Wal R. Kaplan Daniels ArleneThe most difficult revolution: women in trade unions, senaste upplagan, Cornell University Press300

Eklund, R. (red). Rättegången i arbetstvister, senaste upplagan, Norstedts Juridik 384

Runesson, Eric. M Avtals- och tvistelösningsförhandling, senaste upplagan, Jure 346

Gellner, SydolfTvistelösning i arbetsrätten – Förhandling och process, senaste upplagan, Norstedts juridik350

Lundell, Bengt Gemensamt beslutsfattande: om deltagande, inflytande och beslutanderätt, senaste upplagan, Statsvetenskapliga institutionen, Lund270  
993

Peczenik, Aleksander Vad är rätt? Om demokrati, rättssäkerhet, etik och juridisk argumentation, senaste upplagan, Fritzes, Stockholm741

Peppet S. R., Tulumello A.S., Beyond Winning. Negotiation to create value in deals and disputes, senaste upplagan, Harvard university press 354

Reardon, K. Becoming A Skilled Negotiator, senaste upplagan, John Wiles & Sons 198

Shell. G. R.Bargaining for Advantage. Negotiation, Strategies for Reasonable People, senaste upplagan, Peniun Books286

Ury, W. Ury, W. Vägen förbi nej: att förhandla med besvärliga personer, senaste upplagan, Studentlitteratur, Lund 141