



Kursplan

Ekonomihögskolan

Institutionen för marknadsföring

2FE171 Forskningsmetod och fördjupade studier i internationell försäljning och marknadsföring, 15 högskolepoäng

2FE171 Research Methods and Advanced Studies in International Sales and Marketing, 15 credits

Huvudområde

Företagsekonomi

Ämnesgrupp

Företagsekonomi

Nivå

Grundnivå

Fördjupning

G2F

Fastställande

Fastställd av Ekonomihögskolan 2019-12-18

Kursplanen gäller från och med vårterminen 2020

Förkunskaper

För tillträde till kursen krävs att 135 hp av totalt 150 hp av kurser på programmet International Sales and Marketing är genomgångna och godkända.

Mål

Delkurs 1: Fördjupade studier i internationell försäljning och marknadsföring, 7,5 hp

Efter avslutad delkurs förväntas studenten kunna:

- redogöra för och diskutera specialiserade teorier inom valt område

Delkurs 2: Forskningsmetod, 7,5 hp

Efter avslutad delkurs förväntas studenten kunna:

- redogöra för centrala begrepp inom kvalitativa och kvantitativa metoder
- identifiera, precisera och avgränsa marknadsföringsproblem där en marknadsundersökning är lämplig för framtagande av ett beslutsunderlag
- värdera olika marknadsundersökningsmetoder och argumentera dess lämplighet utifrån det aktuella marknadsföringsproblemet

- genomföra intervjubaserade-/kvalitativa marknadsundersökningar
- genomföra enkät-/observationsbaserade kvantitativa marknadsundersökningar
- analysera och dra slutsatser utifrån kvalitativ och kvantitativ data
- sammanställa, presentera och diskutera resultatet av en marknadsundersökning i form av ett beslutsunderlag

Innehåll

Delkurs 1: Fördjupade studier i internationell försäljning och marknadsföring, 7,5 hp

Delkursen innehåller:

- fördjupade studier inom ett valt temaområde; t.ex. komplex försäljning, marknadskommunikation, strategi och prissättning

Delkurs 2: Forskningsmetod, 7,5 hp

Delkursen innehåller:

- introduktion till forskningsprocessen och forskningsmetoder inom företagsekonomi
- identifiering av marknadsföringsproblem och formulering av forskningsfråga
- forskningsetiska ställningstaganden
- intervjubaserade metoder
- observationsbaserade metoder
- operationalisering av begrepp
- urvalsprocesser
- enkäter och enkätstudier
- analystekniker för analys av kvalitativ och kvantitativ data
- rapportering av forskningsresultat
- presentation av beslutsunderlag
- från forskningsresultat till praktisk relevans

Undervisningsformer

Delkurs 1: Fördjupade studier i internationell försäljning och marknadsföring, 7,5 hp

Undervisningen består av studentföreläsningar, seminarier och handledning.

Delkurs 2: Forskningsmetod, 7,5 hp

Föreläsningar, seminarier och laborationer.

Följande gäller samtliga delkurser:

Obligatoriska moment anges i schemat.

Examination

Kursen bedöms med betygen A, B, C, D, E, Fx eller F.

Delkurs 1: Fördjupade studier i internationell försäljning och marknadsföring, 7,5 hp

Examination sker genom studentföreläsningar, skriftliga rapporter och opposition.

Delkurs 2: Forskningsmetod, 7,5 hp

Examination sker genom en skriftlig tentamen och två papper.

Följande gäller samtliga delkurser:

Betyget A utgör det högsta betygssteget, resterande betyg följer i fallande ordning där

betyget E utgör det lägsta betygssteget för att vara godkänd. Betyget F innebär att studentens prestationer bedömts som underkända.

Efter varje ordinarie examinationstillfälle följer minst en förnyad examination i nära anslutning till den tidpunkt resultatet av den ordinarie examinationen meddelats. Vid skriftlig tentamen ges minst fem tillfällen att tentera för den kursplan till vilken studenten antagits. Vanligtvis ges tre tillfällen per läsår. Studenter som fått underkänt på rapporter kan komplettera efter examinatorns anvisningar för att uppnå godkänt resultat.

Betygskriterier för A-F-skalan kommuniceras skriftligt till studenten senast i samband med kurs-/delkursstart, liksom hur sammanvägning av betyg på enskilda examinationsmoment till slutligt kursbetyg sker.

Kursvärdering

Under kursens genomförande eller i nära anslutning till kursen genomförs en kursvärdering. Resultat och analys av kursvärderingen ska återkopplas till de studenter som genomfört kursen och de studenter som deltar vid nästa kurstillfälle. Kursvärderingen genomförs anonymt.

Kurslitteratur och övriga läromedel

Obligatorisk litteratur

Delkurs 1: Fördjupade studier i internationell försäljning och marknadsföring, 7,5 hp

Litteratur väljs i samråd med handledare.

Delkurs 2: Forskningsmetod, 7,5 hp

Bryman, A. & Bell, E. *Business Research Methods*. Oxford University Press. Senaste upplagan. 778 sidor.

Yin, R. K. *Case Study Research*. SAGE Publications Inc. Senaste upplagan. 282 sidor.