



Kursplan

Ekonomihögskolan

Institutionen för marknadsföring

1FE958 Internationell förhandling, 7,5 högskolepoäng

International Negotiation, 7.5 credits

Huvudområde

Företagsekonomi

Ämnesgrupp

Företagsekonomi

Nivå

Grundnivå

Fördjupning

G1F

Fastställande

Fastställd 2020-06-24

Senast reviderad 2021-06-30 av Ekonomihögskolan. Ändring av provuppsättning, samt uppdatering av standardtexter.

Kursplanen gäller från och med vårterminen 2022

Förkunskaper

- Företagsekonomi 30 hp på G1N nivå, varav minst 15 hp slutförda kurser inom organisation och marknadsföring, eller motsvarande;
- Engelska 6/Engelska B, eller motsvarande.

Mål

Efter avslutad kurs förväntas studenten kunna:

- förklara nyckelbegrepp inom förhandling
- beskriva olika förhandlingsstilar samt reflektera över den egna stilen
- analysera kulturella aspekter av förhandling
- tillämpa teoretiska kunskaper inom området för att planera, genomföra och utvärdera framgångsrik förhandling i en internationell kontext

Innehåll

Kursen innehåller:

- grundläggande begrepp inom förhandling
- hur en förhandling förbereds
- "win-win" förhandling
- förhandlingsstilar och förmågor
- kulturella aspekter av förhandling
- makt, kön och etik i förhandling

Undervisningsformer

Undervisningen sker på distans med hjälp av en webbstudieplats och består av självstudier efter kursansvarigs instruktion. Undervisningen består av föreläsningar, handledning och rollspel. Kursen förutsätter tillgång till dator och internet. Inga obligatoriska sammankomster på campus ingår. Datum för obligatoriska moment framgår på webbstudieplatsen.

Examination

Kursen bedöms med betygen A, B, C, D, E, Fx eller F.

Kursen examineras genom ett projektarbete, tre uppgifter och ett digitalt test.

Betyget A utgör det högsta betygssteget, resterande betyg följer i fallande ordning där betyget E utgör det lägsta betygssteget för att vara godkänd. Betyget F innebär att studentens prestationer bedömts som underkända. Betygskriterier för A-F-skalan kommuniceras skriftligt till studenten senast i samband med kursstart, liksom hur sammanvägning och viktning av betyg på enskilda examinerande moment till slutligt kursbetyg sker. Grunden för betyg avgörs av studentens måluppfyllelse.

Förnyad examination ges i enlighet med Lokala regler för kurs och examination på grundnivå och avancerad nivå vid Linnéuniversitetet. Examinator kan undantagsvis bestämma att en student som ligger nära gränsen för godkänt betyg får utföra kompletterande uppgifter för att nå upp till betyget godkänd.

Om universitetet beslutat att en student har rätt till särskilt pedagogiskt stöd på grund av funktionsnedsättning, har examinator rätt att ge ett anpassat prov eller att studenten genomför provet på ett alternativt sätt.

Kursvärdering

Under kursens genomförande eller i nära anslutning till kursen genomförs kursvärdering. Resultat och analys av genomförd kursvärdering ska skyndsamt återkopplas till de studenter som genomfört kursen. Studenter som deltar vid nästa kurstillfälle erhåller återkoppling vid kursstart. Kursvärdering genomförs anonymt.

Överlappning

Kursen kan inte ingå i en examen tillsammans med följande kurser som helt eller delvis överlappar innehållet i denna kurs: 1FE947 med 7,5 hp.

Övrigt

I de fall undervisningsspråket i kursen är engelska kommer även examinationer ges på engelska.

Kurslitteratur och övriga läromedel

Obligatorisk litteratur

Lewicki, Roy J., Saunders, David M. & Barry, B. *Negotiation*. New York, NY: McGraw-Hill Education. Senaste upplaga. Cirka 680 sidor.

Övriga läromedel

Vetenskapliga artiklar. Cirka 100 sidor.