



Kursplan

Ekonomihögskolan

Institutionen för marknadsföring och turismvetenskap

1FE958 Internationell förhandling, 7,5 högskolepoäng

International Negotiation, 7.5 credits

Huvudområde

Företagsekonomi

Ämnesgrupp

Företagsekonomi

Nivå

Grundnivå

Fördjupning

G1F

Fastställande

Fastställd 2020-06-24.

Reviderad 2024-06-10. Revidering av poängsatta examinerande moment och uppdatering av standardtexter.

Kursplanen gäller från och med vårtermin 2025.

Förkunskaper

Minst 15 hp slutförda kurser i Företagsekonomi G1N, varav minst 7,5 hp marknadsföring, eller motsvarande. Engelska 6, eller motsvarande.

Mål

Efter avslutad kurs förväntas studenten kunna:

- förklara nyckelbegrepp inom förhandling
- beskriva olika förhandlingsstilar samt reflektera över den egna stilen
- analysera kulturella aspekter av förhandling
- tillämpa teoretiska kunskaper inom området för att planera, genomföra och

utvärdera framgångsrik förhandling i en internationell kontext

Innehåll

Kursen innehåller:

- grundläggande begrepp inom förhandling
- hur en förhandling förbereds
- “win-win” förhandling
- förhandlingsstilar och förmågor
- kulturella aspekter av förhandling
- makt, kön och etik i förhandling

Undervisningsformer

Undervisningen sker på distans med hjälp av en webbstudieplats och består av självstudier efter kursansvarigs instruktion. Undervisningen består av föreläsningar, handledning och rollspel. Kursen förutsätter tillgång till dator med internetuppkoppling och webbkamera.

Examination

Kursen bedöms med betygen A, B, C, D, E eller F.

Kursen examineras genom en individuell skriftlig uppgift som presenteras muntligt på seminarium 1 hp, förhandlingsövning i grupp som presenteras muntligt och skriftligt 1,5 hp, förhandlingsövning i grupp som presenteras muntligt och skriftligt 3,5 hp och individuellt skriftligt digitalt test 1,5 hp.

Betyget A utgör det högsta betygssteget, resterande betyg följer i fallande ordning där betyget E utgör det lägsta betygssteget för att vara godkänd. Betyget F innebär att studentens prestationer bedömts som underkända.

Omexamination ges i enlighet med Lokala regler för kurs och examination på grundnivå och avancerad nivå vid Linnéuniversitetet.

I det fall student med funktionsnedsättning har rätt till särskilt pedagogiskt stöd beslutar examinator om anpassad eller alternativ examination.

Kursvärdering

Kursvärdering genomförs under kursen eller i nära anslutning till kursens avslutning. Resultat och analys av genomförd kursvärdering ska skyndsamt återkopplas till de studenter som genomfört kursen. Studenter som deltar vid nästa kurstillfälle ska senast vid kursstart informeras om föregående kursvärderingsresultat och genomförda förändringar i kursen.

Överlappning

Kursen kan inte ingå i examen med annan kurs, vars innehåll helt eller delvis överensstämmer med innehållet i följande kurs/kurser:
1FE947 med 7,5 hp.

Övrigt

I de fall undervisningsspråket i kursen är engelska kommer även examinationer ges på

engelska.

Kurslitteratur och övriga läromedel

Obligatorisk litteratur

Lewicki, Roy J., Saunders, David M. & Barry, B. *Negotiation*. New York, NY: McGraw-Hill Education. Senaste upplaga. Cirka 680 sidor.

Övriga läromedel

Vetenskapliga artiklar. Cirka 100 sidor.